



Bell'Auto

CARROZZERIA • TECNICA & STYLING

AGILIS® Sostenibilità ai massimi livelli!

La linea di basi all'acqua più veloce e più ecologica che non teme rivali.

AGILIS, il sistema di smalti R-M ad elevata sostenibilità, è garanzia di rapidità, efficienza, minore consumo di prodotto, maggiore produttività, finitura perfetta e rispetto dell'ambiente.

AGILIS, una marcia in più per la tua carrozzeria!



rmpaint.com



La semplicità
della perfezione



by Surventis

IMPRENDITORIA

COME SI COMPORTA
UN "BUON PADRE"?

PROTAGONISTI

GLI AUTORIPARATORI
ITALIANI VISTI DA VICINO

AFTERMARKET

PRODOTTI E STRUMENTI
PER LA CARROZZERIA

INTERVISTA

A TU PER TU CON
I PLAYER DEL MERCATO

GESTIONE

DOMANDE E RISPOSTE
"FUORI DAL QUADRATO"

AUTOMECHANIKA

LE NOVITA' IN MOSTRA
A FRANCOFORTE



Protagonisti

Nuova Carrozzeria Bocciarelli, Tavernelle di Panicale (PG)

PARTNER UNICO PER OGNI ESIGENZA

Nata come impresa familiare per le riparazioni di carrozzeria, oggi è un centro multiservizio, convenzionato con tutte le Assicurazioni e sempre più orientato verso le Flotte. Completano il business la vendita di auto e l'attività di noleggio a lungo termine. Nel 2026 è stata inaugurata una sede dedicata alla meccanica.



Da carrozzeria di paese a realtà multiservizio, con una recentissima seconda sede nel centro di Perugia e un'attività sempre più orientata a Flotte e Noleggio. E' la trasformazione della Carrozzeria Bocciarelli di Tavernelle, in provincia di Perugia, fondata nel 1976 da Claudio Bocciarelli e oggi guidata dal figlio Emanuel.

In cinquant'anni l'azienda è cresciuta e cambiata insieme al mercato. «Quando mio padre ha iniziato - ricorda Emanuel - la carrozzeria era legata soprattutto alle esigenze del

luogo. Nel 2003 lui ha lasciato l'attività per dedicarsi ad altro e sono subentrato io».

Un passaggio importante arriva nel 2007, con l'ingresso nella rete autorizzata Fiat e Fiat Professional. Da allora la struttura si è sviluppata fino agli attuali tre capannoni della sede storica, uno dei quali dedicato alla vendita di auto e al noleggio a lungo termine: circa 3.000 metri quadrati coperti e 5.000 scoperti. «Oggi - precisa il titolare - sono quindici le persone che lavorano in azienda, di cui otto operative sulle riparazioni, le altre impegnate





■ La carrozzeria utilizza le vernici del marchio PPG. Il rivenditore di fiducia è Bellini Systems, con il quale già lavorava Claudio Bocciarelli, padre dell'attuale titolare Emanuel.

tra ufficio e vendita». La carrozzeria rappresenta il 60% del business, mentre il restante 40% è distribuito tra officina meccanica, vendita di automobili e noleggio a lungo termine.

Ad agosto 2026, inoltre, Bocciarelli ha aperto una seconda sede in via Morrettini, a Perugia, dedicata alla meccanica e pensata per rafforzare la presenza nel capoluogo. La sede storica resta il principale polo operativo. «E' stata una scelta coraggiosa - spiega Emanuel - ma c'erano le condi-

zioni. Da tempo serviamo clienti del centro città e la nuova sede è un punto d'appoggio più vicino. E poi mio figlio ha iniziato a lavorare con me: questo investimento nasce anche pensando alla continuità dell'azienda».

Il riferimento è a Gabriele, 24 anni, entrato stabilmente nell'assetto aziendale quattro anni fa. Il suo ruolo è trasversale tra carrozzeria, officina e gestione delle flotte, dall'accettazione fino alle prime lavorazioni. «Ha fatto corsi specifici - racconta Emanuel - alcuni dei quali organizzati dal nostro rivenditore partner Bellini Systems (Perugia) sulla preparazione e poi sulla verniciatura. Il resto lo sta imparando quotidianamente sul campo».

Gabriele ha portato in azienda un

“Anno dopo anno aumenta la percentuale di persone che preferisce il noleggio a lungo termine all'acquisto dell'auto. Abbiamo quindi sviluppato una competenza specifica, che oggi rappresenta uno dei nostri punti di forza.”



LA CARTA D'IDENTITA'

Ragione sociale

Nuova Carrozzeria Bocciarelli

Località

Tavernelle di Panicale (PG)

Anno di fondazione

2003

Sito Internet

www.bocciarelliauto.it

Superficie interna/esterna

2.500/3.000 mq

Personale

13

Network

AsConAuto

CNA

STRUMENTI & ATTREZZATURE

● Banco dima

Carbench (1)

● Forno

Monaldi (1)

● Strumenti di diagnosi

WiTech 2.0 (1); Texa (2)

● Lampade a infrarossi

OMCN (5)

● Strumenti di diagnosi

IRT (1)

● Saldatrice

Gys (1)

● Spot

Gys (2)

● Altre attrezzature

2 zone di preparazione; 6 ponti sollevatori (2 da 5000 kg e 4 da 3500 kg); 4 crick da fossa; saldatrice per plastiche; phon riscaldanti; 4 crick sollevatori; pompe elettriche per fusti olio; strumento per sostituzione pastiglie freno; attrezzatura per apertura delle auto chiuse.

● Vernici

PPG

● Software preventivi

Wincar System Data

Link eService

SERVIZI AGGIUNTIVI

Auto sostitutive

Si (5)

Soccorso stradale

Si (h24 con carro attrezzi Iveco)

SEGNI PARTICOLARI

Azienda autorizzata Fiat e Fiat Professional. Leasys HUB (carrozzeria, meccanica, gommista, consegna e riconsegna). Partner Ayvens. Centro revisioni auto, moto e camper. Convenzionata con tutte le assicurazioni.

Protagonisti

Nuova Carrozzeria Bocciarelli

approccio più digitale, contribuendo alla gestione delle lavorazioni, delle flotte e dei sistemi informatici e alla semplificazione dei processi: «Sta portando nuove idee soprattutto nella gestione delle lavorazioni, delle flotte e dei sistemi informatici - *precisa il titolare* - il che ci permette di lavorare con maggiore efficienza».

Anche la composizione della clientela racconta l'evoluzione del mercato: il 60% del lavoro arriva dai privati, il 40% dalle Flotte. I primi giungono in carrozzeria soprattutto attraverso le Compagnie assicurative, con cui l'azienda ha convenzioni, mentre il lavoro sulle seconde è diventato progressivamente più importante insieme alla crescita del noleggio a lungo termine. «Anno dopo anno - *osserva Emanuel* - aumenta la percentuale di persone che preferisce il noleggio a lungo termine all'acquisto dell'auto. Abbiamo quindi sviluppato una competenza specifica, che oggi rappresenta uno dei nostri punti di forza».

Nei primi otto mesi del 2026 sono state circa 1.600 le vetture gestite, una media di 200 al mese. A completare il servizio c'è un'organizzazione pensata per ridurre il più possibile il disagio del fermo vettura: attività continuativa dalle 7.30 alle 21, soccorso stradale 24 ore su 24, sei auto sostitutive e



■ La carrozzeria rappresenta il 60% del business: il 60% del lavoro arriva dai privati convenzionati, il 40% dalle Flotte. In azienda si gestiscono una media di 200 vetture al mese.

possibilità di ritiro e riconsegna a domicilio. «Cerchiamo di offrire un servizio completo: l'idea è che il cliente lasci l'auto e la riprenda senza doverci preoccupare di altro».

In questa crescita c'è anche una storia di continuità che attraversa quasi tutta la vita dell'azienda. E' quella con Bellini Systems: «Mio padre è diventato loro cliente non appena hanno aperto, si può dire che abbiamo iniziato insieme. E' un rapporto di fiducia che dura da mezzo secolo: noi abbiamo seguito la loro evoluzione, loro la nostra». Oggi il contatto è Mauro Mattesini, con cui il rapporto va ben oltre la normale relazione tra fornitore e cliente. «Mauro - *racconta Emanuel* - è il nostro riferimento. Lo vediamo praticamente tutte le settimane e ormai c'è

una conoscenza reciproca molto forte. Dopo tanti anni non è soltanto un rapporto commerciale: sa di cosa abbiamo bisogno».

Una crescita che non nasconde, però, una delle criticità più sentite dal settore: trovare nuove persone. «L'incongnita più grande, negli ultimi anni, riguarda l'inserimento di ragazzi volenterosi. Non è un problema di formazione - *spiega Emanuel* -, quella si può fare. Abbiamo persone che lavorano con noi da molti anni e che possono trasmettere esperienza ai più giovani. La difficoltà è trovare chi arriva dicendo: «*Mi piace questo lavoro e voglio impararlo*». Spero che in futuro il trend possa cambiare, ma sono consapevole di un aspetto: il lavoro si insegna, la forza di volontà no».

◀
Emanuela Stifano

